Hauptprüfung 2009 Aufgabe 1 Seite 1/2

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

Punkte

Die Raum & Design GmbH stellt hochwertige Bodenbeläge her. Im Sortiment sind Laminat-, Parkett-, Kork- und Teppichböden. Bei den Parkettböden sind aufgrund der zunehmenden Konkurrenz im letzten Jahr erstmalig Preissenkungen erforderlich geworden. Die Distribution erfolgt über eigene Außendienstmitarbeiter (Reisende) an den Fachhandel und Handwerksbetriebe. Das Unternehmen plant eine Erweiterung der Produktpalette. Eine durchgeführte Marktanalyse hat folgende Ergebnisse geliefert.

Große Marktchancen bestehen für Klick-Laminatbeläge. Der Billiganbieter Klack hat auf diesem Teilmarkt mit ca. 55 % Anteil eine marktbeherrschende Stellung inne. Der Hersteller der Marke "Pacific" (JOB AG) konnte mit einem vergleichsweise teuren und qualitätsmäßig besseren Bodenbelag einen Marktanteil von 15 % erreichen. Den restlichen Markt teilen sich mehrere Anbieter. Aufgrund dieser Marktanalyse beschließt die Raum & Design GmbH zusätzlich einen neuen Laminatbelag mit neuartiger optimaler Trittschall- und Wärmedämmung für gehobene Wohnansprüche herzustellen.

Zur Realisierung dieser Maßnahme legt die Raum & Design GmbH die 1. Marketingziele und das Marktsegment fest. Beschreiben Sie ein konkretes Marketingziel bei der Einführung dieses 2 1.1 neuartigen Laminatbodens. Erklären Sie den Hauptzweck der Marktsegmentierung. 2 1.2. Der richtige Einsatz des Marketing-Mixes entscheidet über den Erfolg eines 2. Produktes. 2 Beschreiben Sie ein Mittel der Produktpolitik, das die Raum & Design 2.1 GmbH anwendet. Der Lebensweg eines Produktes wird häufig mit dem Modell des 2.2 Produkt-Lebenszyklus dargestellt. Beschreiben Sie die Phase I dieses Modells anhand von drei Merkmalen. 3 2.2.1 Begründen Sie, in welcher Phase sich die Parkettböden befinden. 2.2.2 Die Geschäftsleitung der Raum & Design GmbH überlegt sich, eventuell 2.3 Markisen in das Sortiment aufzunehmen und benötigt hierzu entsprechende Informationen. Erläutern Sie die Quellen der Sekundärforschung, mit Hilfe derer die Raum 2 . 2.3.1 & Design GmbH entsprechende Marktdaten gewinnen kann.

| | Hauptprutu | ng 2009 |
|--|---|--|
| wirtschaftslehre (BKFH1040) | Aufgabe 1 | Seite 2/2 |
| | | |
| Erläutern Sie den Begriff "Panelerhebung" im Bereich der Markt | forschung. | 2 |
| indirekten Absatzweg. | | 3 |
| monatlicher Umsatz von 85.000,00 € erzielt. In den nächsten dr rechnet man mit einem steigenden Umsatz. Die zwei Reisender schwaben erhalten ein monatliches Fixum von je 2.500,00 € und Umsatzprovision von 3%. Ein selbstständiger Handelsvertreter t Raum & Design GmbH an, für die nächsten drei Jahre den Vert Produkte gegen eine Umsatzprovision von 8% zu übernehmen. | ei Jahren n für Ober- d eine bietet der rieb der | 3 |
| | | 3 |
| im letzten Geschäftsjahr hinter den Erwartungen zurückgebliebe erhofften 150.000 qm konnten nur 120.000 qm zu 25,00 € je qm werden. Der Geschäftsführer beabsichtigt, durch eine Preissenk 21,00 € den Absatz und den Umsatz zu erhöhen. Es wird eine Preiselastizität von 1,5 unterstellt und eine normal reagierende k | en, Statt der n verkauft kung auf Nachfrage. | 5 |
| | Erläutern Sie den Begriff "Panelerhebung" im Bereich der Markt Die Raum & Design GmbH vertreibt ihre Produkte bisher über dindirekten Absatzweg. Beschreiben Sie diesen Absatzweg und geben Sie zwei möglich für diese Entscheidung an. Im Vertriebsgebiet Oberschwaben wurde bei den Korkböden eir monatlicher Umsatz von 85.000,00 € erzielt. In den nächsten druchnet man mit einem steigenden Umsatz. Die zwei Reisender schwaben erhalten ein monatliches Fixum von je 2.500,00 € und Umsatzprovision von 3%. Ein selbständiger Handelsvertreter kRaum & Design GmbH an, für die nächsten drei Jahre den Vertur Produkte gegen eine Umsatzprovision von 8% zu übernehmen. Begründen Sie rechnerisch, welcher Absatzmittler unter welchen bedingungen für die Zukunft kostengünstiger ist. Für den neuartigen Laminatboden soll ein angemessener Preis werden. Schlagen Sie eine Preisstrategie für den Laminatboden begründen Sie anhand von zwei Argumenten den Vorschlag. Die Verkaufsergebnisse bei Tufting-Teppichboden der Marke "Sim letzten Geschäftsjahr hinter den Erwartungen zurückgebliebe erhofften 150.000 qm konnten nur 120.000 qm zu 25,00 € je qm werden. Der Geschäftsführer beabsichtigt, durch eine Preissenk 21,00 € den Absatz und den Umsatz zu erhöhen. Es wird eine Preiselastizität von 1,5 unterstellt und eine normal reagierende i Berechnen Sie den erwarteten mengenmäßigen Absatz und der | Erläutern Sie den Begriff "Panelerhebung" im Bereich der Marktforschung. Die Raum & Design GmbH vertreibt ihre Produkte bisher über den indirekten Absatzweg. Beschreiben Sie diesen Absatzweg und geben Sie zwei mögliche Gründe für diese Entscheidung an. Im Vertriebsgebiet Oberschwaben wurde bei den Korkböden ein monatlicher Umsatz von 85.000,00 € erzielt. In den nächsten drei Jahren rechnet man mit einem steigenden Umsatz. Die zwei Reisenden für Oberschwaben erhalten ein monatliches Fixum von je 2.500,00 € und eine Umsatzprovision von 3%. Ein selbstständiger Handelsvertreter bietet der Raum & Design GmbH an, für die nächsten drei Jahre den Vertrieb der Produkte gegen eine Umsatzprovision von 8% zu übernehmen. Begründen Sie rechnerisch, welcher Absatzmittler unter welchen Umsatzbedingungen für die Zukunft kostengünstiger ist. Für den neuartigen Laminatboden soll ein angemessener Preis festgesetzt werden. Schlagen Sie eine Preisstrategie für den Laminatboden vor und begründen Sie anhand von zwei Argumenten den Vorschlag. Die Verkaufsergebnisse bei Tufting-Teppichboden der Marke "Solidus" sind im letzten Geschäftsjahr hinter den Erwartungen zurückgeblieben. Statt der erhofften 150.000 qm konnten nur 120.000 qm zu 25,00 € je qm verkauft werden. Der Geschäftsführer beabsichtigt, durch eine Preissenkung auf 21,00 € den Absatz und den Umsatz zu erhöhen. Es wird eine Preisselastizität von 1,5 unterstellt und eine normal reagierende Nachfrage. Berechnen Sie den erwarteten mengenmäßigen Absatz und den Umsatz in |

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

Hauptprüfung 2009 Aufgabe 1 Seite 1/2

| | LÖSUNGSVORSCHLAG | Punkte |
|-------|---|--------|
| 1.1 | Bei einem konkreten Ziel ist der Zielinhalt, das Zielausmaß und der Zeitbezug genau beschrieben und die Zielerreichung somit überprüfbar. Beispiel: Der Fußbodenhersteller will mit seinem neuen Klick-Laminatboden innerhalb eines Jahres einen Marktanteil von 15% erreichen. | 2 |
| 1.2 | Die Konsumenten eines Gesamtmarktes sollen mittels bestimmter Merkmale in homogene Gruppen bzw. Teilmärkte aufgeteilt werden, sodass eine gezielte, differenzierte Bearbeitung der Teilmärkte möglich wird. | 2 |
| 2.1 | Die Raum & Design GmbH wendet das Mittel der Produktdifferenzierung an, d. h. Auffächerung (Erweiterung) einer bereits angebotenen Produktgruppe, um Sonderwünschen der Nachfrager besser gerecht zu werden. | 2 |
| 2.2.1 | hohe Kosten für Einführungswerbung und Verkaufsförderungsmaßnahmen langsam steigende Umsätze evtl. Marktwiderstand, Anfangsverluste | 3 |
| 2.2.2 | Da aufgrund der zunehmenden Konkurrenz im letzten Jahr erstmalig Preissenkungen erforderlich wurden, ist anzunehmen, dass sich das Produkt bereits in der Reifephase befindet, in der die Preispolitik zunehmende Bedeutung erlangt, um den weiteren Rückgang der Umsätze möglichst hinauszuschieben. | 3 |
| 2.3.1 | Auswertung von bereits erhobenen Daten; z.B. amtliche Statistiken; Zeitungen u. Zeitschriften; Mitteilungen von Instituten, Verbänden und Organisationen; Berichte von Vertretern und Reisenden | 2 |
| 2.3.2 | Die Panelerhebung gehört zur Primärforschung. Es wird ein gleich bleibender Personenkreis von Zeit zu Zeit befragt. | 2 |
| 2.4 | Von einem indirekten Absatzweg spricht man, wenn Absatzmittler zwischer Hersteller und Verbraucher eingeschaltet werden. Mögliche Gründe könnten sein: - die Produkte sollen überall erhältlich sein (hoher Distributionsgrad) - kein Aufbau einer eigenen Absatzorganisation (Kostenersparnis) - Abwälzung bestimmter Funktionen (ganz oder teilweise) wie Werbung und Lagerhaltung (Kostenersparnis für Hersteller) | n 3 |

Hauptprüfung 2009

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

Aufgabe 1 Seite 2/2

LÖSUNGSVORSCHLAG

Punkte

2.5 Ermittlung des "kritischen Umsatzes"

3

3

HV = HR

0.08 X = 0.03X + 5.000

X = 5.000 / 0.05

X = 100.000€

Wenn die Umsätze in den nächsten drei Jahren auf jeweils über 100.000 € steigen, wird der Einsatz des Handelsvertreters ungünstig. Bewegt sich der Umsatz von 85.000 € bis 100.000 € wäre der Einsatz des Handelsvertreters günstiger.

- 2.6 Es erscheint eine Hochpreispolitik ratsam, da es sich, wie bei den anderen Produkten der Raum & Design GmbH auch, um ein höherwertiges Erzeugnis handelt und es mit dem Angebot eines Billigproduktes zu einem Imagebruch kommen könnte. Außerdem hat auf diesem Teilmarkt für Laminatböden ein anderer Billiganbieter mit 55% Marktanteil bereits eine marktbeherrschende Stellung.
- 2.7 $e = \Delta x/\Delta p$ \rightarrow 1,5 = $\Delta x/16\%$ \rightarrow $\Delta x = 1,5 * 16\% = 24\%$ 5

24% von 120.000 gm = 28.800 gm

Planabsatz: 120.000 qm + 28.800 qm = 148.800 qm

Planumsatz: 148.800 gm * 21 € = 3.124.800 €

Hauptprüfung 2009 Aufgabe 2 Seite 1/2

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

1.1

1.2

1.3

2.

3.

Punkte

Die BWL AG produziert ihr Produkt Mega in drei verschiedenen Variationen 1. (M1, M2, M3) auf einer Produktionsanlage. Für den vergangenen Monat hat die Abteilung Kosten- und Leistungsrechnung folgende Zahlen ermittelt:

| die Abteilun | ig Nosteil- und Leis | aungsrechnung | y loigende za | mon crimitor. | |
|-----------------|---|--------------------------|--|--------------------------------------|---|
| Produkt Mega | Monatlicher Absatz | Netto-Verkau je Stück | ıfserlöse | Fertigungszeit je Stück | |
| M1 M2 M3 | 1.400 Stück 900 Stück 800 Stück | 95 € 130 € 65 € | | 5 Minuten 12 Minuten 3 Minuten | |
| Die gesamt | ten variablen Koste | n betragen: | M1: 63.000 M2: 45.000 M3: 33.600 | € | |
| Die gesamt | ten fixen Kosten be | tragen 83.000 | €. | | |
| | ı Sie die Reihenfolg nit Hilfe der Stückde | | | te bei freier | 3 |
| | Sie das Betriebserg en Stückzahlen auc | | | onats, wenn die | 3 |
| 280 Arbeits | ie das gewinnoptim sstunden auf der Pr iche Absatz gegent | roduktionsanla | ge zur Verfüg | ung stehen und | 6 |
| | Sie das Betriebser | gebnis unter d | en veränderte | n Bedingungen. | |
| | id erläutern Sie die jeweils ein Beispiel | | traler Aufwen | dungen und | 3 |
| | Sie zwei Gründe, wa | | | | 2 |

kalkulatorische von der bilanziellen Abschreibung abweichen kann.

Hauptprüfung 2009 Aufgabe 2 Seite 2/2

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

Punkte

4. Die ABC AG ermittelte für den abgelaufenen Monat folgende Zahlen:

Fertigungsmaterial 280.000 € Fertigungslöhne 240.000 €

Der BAB weist folgende Ist-Gemeinkostensummen aus:

 Material
 35.000 €

 Fertigung
 330.000 €

 Verwaltung
 121.500 €

 Vertrieb
 83.650 €

Lagerbestände: Unfertige Erzeugnisse: AB 65.000 €

EB 50.000€

Fertige Erzeugnisse: AB 42.800 €

EB 52.300 €

Normalgemeinkostenzuschlagssätze: Verwaltung 15 %

Vertrieb 8 %

Im Materialbereich entstand eine Kostenunterdeckung von 4.000 €. Im Fertigungsbereich entstand eine Kostenüberdeckung von 15.500 €.

Die Verwaltungsgemeinkosten werden auf die Herstellkosten der Produktion und die Vertriebsgemeinkosten auf die Herstellkosten des Umsatzes bezogen.

4.1 Ermitteln Sie in einer Ist-Kostenkalkulation die Ist-Gemeinkostenzuschlagsätze und die Selbstkosten.

5

4.2 Errechnen Sie das Betriebsergebnis, wenn der Umsatz im vergangenen Monat 1.000.000 € betrug.

1

4.3 Errechnen Sie in einer Normal-Kostenkalkulation die Normal-Gemeinkostenzuschlagsätze.

7

Berechnen Sie die restlichen Kostenüber- und die Kostenunterdeckungen.

| Ratriahs | swirtschaftslehre (BKFH1040) | | | | Hauptprüfu Aufgabe 2 | ng 2009 Seite 1/2 |
|----------|--|---|------------------------------|--|-------------------------------------|----------------------|
| Deniebe | • | NCCVORCCUI | ۸G | | | |
| | LOSUI | NGSVORSCHI | _AG | | | Punkte |
| 1.1 | Umsatzerlöse - variable Stückkosten = Stückdeckungsbeitrag | M1 95,00 45,00 50,00 |)€ | M2 130,00 € 50,00 € 80,00 € | M3 65,00 € 42,00 € 23,00 € | 3 |
| | Rangfolge M2 – M1 – M3 | | | | | |
| 1.2 | M3: db 23 x 800 Stück = DB Deckungsbeitrag 1 | 70.000,00 € 72.000,00 € 18.400,00 € 60.400,00 € 83.000,00 € 77.400,00 € | | s de la decembra decembra de la decembra decembra de la decembra d | | 3 |
| 1.3 | db rel M1: $50:5 \times 60 = 600,0$ db rel M2: $80:12 \times 60 = 400,0$ db rel M3: $23:3 \times 60 = 460,0$ Rangfolge M1 – M3 – M2 | 0 | | | ` | 6 |
| | Engpass: 280 x 60 Minuten M1: 1.400 Stück x 5 Minuten Freie Kapazität M3: 800 Stück x 3 Minuten Freie Kapazität M2: 616 Stück x 12 Minuten Freie Kapazität | = 7 = 9 = 2 = 7 | .000 .800 .400 .400 | Minuten Minuten Minuten Minuten Minuten Minuten Minuten | | |
| | M1: 50 x 1 400 M3: 23 x 800 M2: 80 x 616 Deckungsbeitrag - Fixe Kosten Betriebsgewinn | = 70.000,00 € = 18.400,00 € = 49.280,00 € 137.680,00 € 83.000,00 € 54.680,00 € | € € | | | |
| 2 | Betriebsfremde Aufwendunge Außerordentliche Aufwendung Anlagevermögen Periodenfremde Aufwendung | gen, z.B. Verlu | ste at | ıs dem Abg | ang von | 3 |

Hauptprüfung 2009

| Betrieb | swirtschafts | lehre (BKFH104 | 0) | | | Aufgabe 2 | Seite 2/2 |
|------------|------------------------|----------------|------------------------------|--|-------------|--------------|-----------|
| | | | LÖSUNG | SVORSCHLAG | | | Punkte |
| 3 | kosten, t Kalkulato | ois zum Erinne | rungswert; l reibung: Gru | ge Anschaffungs- o Nutzungsdauer lau Indlage Wiederbes | t AfA-Tab | eile | 2 |
| 4.1 | Istkosten | 1 | % | Normalkosten | % | Über-/Unter. | 5 1 |
| 4.2 4.3 | FM | 280.000€ | | 280.000 € | | | 7 |
| 7.5 | +MGK | 35.000 € | 12,5 | 31.000 € | 11,07 | - 4 000 · | |
| | FL | 240.000€ | 12,0 | 240.000 € | 11,01 | . 000 | |
| | +FGK | 330.000 € | 137,5 | 345.500 € | 143,96 | + 15.500 | |
| | HKdP | 885.000 € | • | 896.500€ | • | | |
| | -FE | 9.500€ | | 9.500€ | | | |
| | +UE | 15.000 € | | <u>15.000 €</u> | | | |
| | HKdU | 890.500€ | | 902.000€ | • | | |
| | +VwGK | 121.500 € | 13,73 | 134.475 € | 15 % | | |
| | <u>+VtGk</u> | 83.650 € | 9,39 | <u>72.160 €</u> | 8 % | | |
| | | .095.650 € | | 1.108.635€ | | +12.985 | |
| | | .000.000€ | | | | | |
| | Betriebs | | | Ÿ | | | |
| | | 95.650€ | | | | | |
| | | | | | | | 30 |

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

Hauptprüfung 2009 Aufgabe 3 Seite 1/3

Punkte

Ein kleines Unternehmen der Kunststoffentwicklung hat einen neuartigen Werkstoff entwickelt. Nach Gesprächen mit einem bekannten Sportartikelhersteller will dieser aus diesem Material Tennisschläger herstellen. Zur Einführung sind zwei Ausführungen auf der Grundlage dieser Entwicklung auf den Markt gekommen: Modell "Prestige Pro" für Turnierspieler und Modell "Prestige Club" für Freizeitspieler.

 Aus der Kosten- und Leistungsrechnung liegen für das Jahr 2008 folgende Werte vor:

| Verbrauch von Fertigungsmaterial | 31.500 € |
|--|----------|
| Fertigungslöhne I ("Pro") | 75.600€ |
| Fertigungslöhne II ("Club") | 126.000€ |
| Lizenzgebühren für Fertigung | 12.500€ |
| Kosten der Transport-Spezialverpackung | 2.725€ |
| Bestandserhöhung Modell "Prestige Pro" | 1.140€ |
| Bestandsminderung Modell "Prestige Club" | 2.960 € |
| Verkaufserlöse | 720.000€ |
| V CITAGIOOTIOO | |

Es wurde mit folgenden Normalzuschlagsätzen kalkuliert:

| Materialstelle | 15 % |
|------------------------------|-------|
| Fertigungsstelle I ("Pro") | 80 % |
| Fertigungsstelle II ("Club") | 105 % |
| Verwaltungsstelle . | 10 % |
| Vertriebsstelle | 8 % |

1.1 Nennen Sie zwei wesentliche Aufgaben der Kostenstellenrechnung.

2

1.2 Verteilen Sie im beigefügten BAB (vgl. Anlage) die Ist-Gemeinkosten unter Berücksichtigung folgender Angaben:

 allgemeine Hilfskostenstelle "Energieversorgung" auf die übrigen Kostenstellen im Verhältnis 1:3:2:2:1:1

 spezielle Hilfskostenstelle "Arbeitsvorbereitung" auf die Fertigungshauptstellen nach Arbeitsstunden, d.h.
 Fertigungsstelle I = 120 Std
 Fertigungsstelle II = 80 Std

1.3 Ein Mitarbeiter bemängelt die ungenaue Verteilung der Gemeinkosten der allgemeinen Kostenstelle "Energieversorgung" mittels Schlüsselgrößen auf die nachgelagerten Kostenstellen.

Machen Sie einen begründeten Änderungsvorschlag, der den Bedenken des Mitarbeiters Rechnung trägt. Erklären Sie in diesem Zusammenhang auch kurz die Begriffe "Stelleneinzelkosten" und "Stellengemeinkosten".

Hauptprüfung 2009

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

Aufgabe 3 Seite 2/3

Punkte 6 Ermitteln Sie in einer Gesamtkalkulation auf Ist- und Normalkostenbasis die 1.4 Selbstkosten des Umsatzes sowie die Kostenüber- und Kostenunterdeckungen in den einzelnen Kostenstellen. Die Verwaltungsgemeinkosten sind auf die Herstellkosten der Fertigung, die Vertriebsgemeinkosten auf die Herstellkosten des Umsatzes zu beziehen. Geben Sie je eine mögliche Ursache für die in der Material- und in der 2 1.5 Vertriebsstelle ermittelten Abweichungen von Ist- und Normalgemeinkosten 2 Das Ziel des Unternehmens ist es, eine Umsatzrentabilität von mindestens 1.6 20 % zu erreichen. Prüfen Sie, ob dieses Ziel erreicht wurde. Die Unternehmensleitung wünscht eine genauere Analyse der 2, Kostensituation beim Schläger "Prestige Pro". Bei einer Produktionsmenge von 1.000 Stück entstehen Gesamtkosten in 3 2.1 Höhe von 218.000 €. Bei einer Produktionsmenge von 4.000 Stück, das entspricht der Kapazitätsgrenze, liegen die Gesamtkosten bei 758.000 €. Der Verkaufserlös beträgt 220 € je Stück. Wie viel Stück müssen verkauft werden, um die Gewinnzone zu erreichen? Berechnen Sie für dieses Modell das Stückkosten-Minimum. 2.2 Fertigen Sie zusätzlich eine entsprechende Skizze der Stückkostenverläufe Der Einkaufsverband der Sportartikeleinzelhändler will eine größere Menge 2.3 des Schlägers "Prestige Pro" ordern. Die Händler verlangen jedoch 10 % Rabatt auf den bisherigen Verkaufspreis und 3 % Skonto bei Zahlung innerhalb von 60 Tagen. Um den Auftrag ausführen zu können, müsste der Hersteller seine Kapazität um 20 % erhöhen. Durch den Kauf neuer Maschinen würden sich die anteiligen fixen Kosten um 50 % erhöhen, die variablen Kosten jedoch um 20 % sinken. Berechnen Sie, um wie viel Prozent sich dadurch bei voller Auslastung der neuen Kapazität der Stückgewinn verändern wird.

MINISTERIUM FÜR KULTUS, JUGEND UND SPORT

Prüfung der Fachhochschulreife an Berufskollegs zum Erwerb der Fachhochschulreife u.a.

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

Aufgabe 3 Seite 3/3

Anlage: Betriebsabrechnungsbogen (in €)

Name:

| | | | | | |
|-------------------|--|----------------------|------|------|---|
| | Vertriebs- stelle | 36.475 | | · | |
| | Verwaltungs- stelle | 41.800 | | | |
| | Arbeits- vorbereitung | 3.115 | | | ~ |
| Fertigungsstellen | Schläger "Prestige Club" | 112.000 | | | |
| | Schläger "Prestige Pro" | 84.000 | | | |
| | Material- stelle | 2.625 | | | |
| | Allgemeine Kostenstelle "Energie- Versorgung" | 10.700 | - | | |
| | | lst- Gemeinkosten | | | |

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

Hauptprüfung 2009

Aufgabe 3 Seite 1/3

LÖSUNGSVORSCHLAG

Punkte 2 1.1 Ermittlung von Gemeinkostenzuschlagsätzen: (Nur Einzelkosten und Sondereinzelkosten können dem Kostenträger direkt zugerechnet werden. Gemeinkosten werden auf die Kostenstellen verteilt und über Gemeinkostenzuschlagsätze den Kostenträgern zugerechnet.) Kostenkontrolle (Kostenstellen, Abweichungen Ist- u. Normalkosten) 4 1.2 siehe Anlage - Verbrauchserfassung in den einzelnen Kostenstellen durch Stromzähler, 3 1.3 dadurch genauere Zurechnung auf Kostenstellen als Stelleneinzelkosten

- Stelleneinzelkosten: Gemeinkosten, die den einzelnen Kostenstellen direkt zugerechnet werden

Stellengemeinkosten: Gemeinkosten, die auf Kostenstellen mittels Schlüsselgrößen verteilt werden; sie sind relativ ungenau.

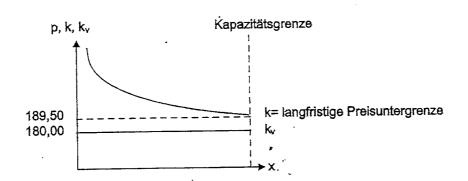
1.4

| | Istkosten (€) | Normal | kosten (€) | Kostenüber- (+)/ unterdeckung (-) |
|--------------|---------------|--------|--------------|--------------------------------------|
| FM | 31.500,00 | | 31.500,00 | |
| + MGK | 3.695,00 | 15% | 4.725,00 | + 1.030,00 |
| + FL I | 75.600,00 | | 75.600,00 | |
| + FGK II | 90.363,00 | 80% | 60.480,00 | - 29.883,00 |
| + FL II | 126.000,00 | | 126.000,00 | |
| + FGK II | 116.242,00 | 105% | 132,300,00 | + 16.058,00 |
| + SEKF | 12.500,00 | | 12.500,00 | |
| | | | | |
| = HK d. Fert | 455.900,00 | | * 443.105,00 | |
| - Besterh. | 1.140,00 | | 1.140,00 | |
| + Bestmind. | 2.960,00 | | 2.960,00 | |
| HK d. Ums. | 457.720,00 | | 444.925,00 | |
| + VwGK | 42.870,00 | | 44.310,50 | + 1.440,50 |
| + VtGK | 37.545,00 | | 35.594,00 | - 1.951,00 |
| + SEKV | 2.725,00 | | 2.725,00 | |
| = SK d. U. | 540.860,00 | | 527.554,50 | |

Hauptprüfung 2009
Aufgabe 3 Seite 2/3

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

LÖSUNGSVORSCHLAG **Punkte** Kostenüberdeckung Material: z.B. niedrigere Lagermiete, niedrigere 2 1.5 Energiekosten, weniger Hilfslöhne usw. Kostenunterdeckung Vertrieb: z.B. Lohn-u. Gehaltserhöhungen, höhere Speditionskosten Umsatzrent.: 179.140 * 100%:720.000 = 24,9% 2 720.000 UE 1.6 - Selbstkosten 540.860 → Ziel erreicht! 179,140 Gewinn 3 218.000 1.000 Stück 2.1 758.000 4.000 Stück kv = 540.000 : 3.000 Stk = 180 € 540.000 3,000 Stück Kfix = 218.000 - (1.000 Stück * 180) = 38.000 € x = 950 Stück, Gewinnerzielung ab 951 Stk. 220x = 180x + 38.000180 + 38.000 : 4.000 Stk. = 189,50. Die Selbstkosten sind durch den Preis 2.2 in voller Höhe gedeckt. Stückkostenminimum liegt wegen des Degressionseffekts der fixen Kosten immer an der Kapazitätsgrenze.



2.3 Stückgewinn bisher: 220,00 - 189,50 = 30,50
Kfix neu: 38.000 + 19.000 = 57.000 kv neu 180 * 0,80= 144
VP neu: 220 * 0,9 * 0,97 = 192,06
Stückgewinn neu: 192,06 - (144 + 57.000 : 4.800 Stk) = 36,18
Prozentuale Stückgewinnveränderung: (36,18-30,5) * 100 : 30,50 = 18,6 %

Hauptprüfung 2009 Aufgabe 3 Seite 3/3

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

LÖSUNGSVORSCHLAG

Anlage zu 1.2

| | | - | 44. | Fertigungsstellen | | | |
|--------------------------------|---|---------------------|-------------------------------|--------------------------------|--------------------------|------------------------|----------------------|
| | Aligemeine Kostenstelle "Energie- | Material- stelle | Schläger "Prestige Pro" | Schläger "Prestige Club" | Arbeits- vorbereitung | Verwaltungs- stelle | Vertriebs- stelle |
| lst- Gemeinkosten | 10.700 | 2.625 | 84,000 | 112.000 | 3.115 | 41.800 | 36.475 |
| Umlage 1 | | 1.070 | 3.210 | 2.140 | 2.140 | 1.070 | 1.070 |
| Zwischensumme | | 3.695 | 87.210 | 114.140 | 5.255 | 42.870 | 37.545 |
| Umlage 2 | | | 3 153 | 2 102 | | | |
| Summe der lst- Gemeinkosten | | 3,895 | 90.363 | 116.242 | | 42.870 | 37.545 |
| | | | | | | | |

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

Hauptprüfung 2009 Aufgabe 4 Seite 1/2

Punkte

Die Flander AG aus Rastatt stellt Werkzeugmaschinen für das In- und Ausland her. Dem Geschäftsbericht 2008 ist folgende vereinfachte Passivseite der Bilanz für das abgelaufene Geschäftsjahr entnommen. Die anderen Gewinnrücklagen sind nicht zweckgebunden. Der aktuelle Börsenkurs der Aktie der Flander AG beträgt 68,50 € bei einem Nennwert je Aktie in Höhe von 5,00 €.

| Gezeichnetes Kapital | 180 Mio. € |
|-----------------------------|------------|
| Kapitalrücklage | 6 Mio. € |
| Gesetzliche Gewinnrücklagen | 10 Mio. € |
| Andere Gewinnrücklagen | 14 Mio. € |
| Gewinnvortrag | 5 Mio. € |
| Jahresüberschuss | 40 Mio. € |
| Rückstellungen | 10 Mio. € |
| Verbindlichkeiten | 149 Mio. € |
| Rechnungsabgrenzungsposten | 1 Mio. € |
| Bilanzsumme | 415 Mio. € |

 Erläutern Sie die Bilanzpositionen Gezeichnetes Kapital und Kapitalrücklage.

- 2
- 2. Führen Sie die Verwendung des Jahresüberschusses für das Jahr 2008 nach HGB bzw. AktG durch. Der Vorstand der Flander AG strebt eine möglichst hohe Selbstfinanzierungsrate an. Der Bilanzgewinn ist auf volle Prozent genau auszuschütten. Der Rest wird als Gewinn vorgetragen.
- 4
- 3. Berechnen Sie die Eigenkapitalquote der Flander AG nach erfolgter Gewinnverwendung und vor Dividendenausschüttung.

- 4. Um international auch in Zukunft konkurrenzfähig zu bleiben, sind nach Schätzung des Vorstandes, Gesamtinvestitionen in Höhe von 62,5 Mio. € notwendig. Die Flander AG überprüft hierzu folgende Finanzierungsalternativen:
 - · Kapitalerhöhung aus Gesellschaftsmitteln
 - Kapitalerhöhung gegen Einlagen
- 4.1 Beurteilen Sie, ob das Vorhaben einer Kapitalerhöhung aus Gesellschaftsmitteln hier sinnvoll ist.

| | | | | Hauptprüfur | ng 2009 | |
|----------|--|--|--|--|-----------|--|
| Betriebs | wirtschaftslehre (BKFH1040) | | | Aufgabe 4 | Seite 2/2 | |
| 4.2 | Die Flander AG hat die Kap verworfen. Stattdessen hat Hauptversammlung beschle Ausgabe von 1.000.000 ne | sie mit Zusti ossen, das G | mmung von Aufsichtsrat Frundkapital der Flander | und | | |
| 4.2.1 | Welchen Ausgabekurs mus Gesamtinvestitionen durch können? | | | | 2 | |
| 4.2.2 | Berechnen Sie den Wert de | es Bezugsred | chtes. | | 2 | |
| 4.2.3 | Begründen Sie, weshalb es ein Bezugsrecht gibt. | | | | | |
| 4.2.4 | Zeigen Sie auf, welche Veränderungen sich auf der Passivseite der Bilanz durch diese Kapitalerhöhung ergeben. | | | | | |
| 5. | Bei der Flander AG sollen f CAD – Programmen im We Flander AG hat die Wahl zw Nutzungsdauer der Compu- durchgeführt, kann das vert Kapitalmarkt angelegt werd Investition sollen sowohl die internen Zinsfußes herange Die Investitionsalternativen erwarten (alle Angaben in € | ert von 100.00 vischen den ter beträgt dr fügbare Kapi en. Zur Beur e Kapitalwert ezogen werde lassen folge | 00,00 € angeschafft werd Investitionsalternativen A rei Jahre. Wird die Invest tal alternativ zu 6 % am teilung der Vorteilhaftigk methode als auch die Me en. | len. Die und B. Die ition nicht eit der ethode des | | |
| | Alternative 1. Jahr A 60.000 B 50.000 Die Alternative A erbringt be Kapitalwert in Höhe von 4.2 | | 3.Jahr 25.000 45.000 kulationszinsfuß von 6 % | einen | | |
| 5.1 | Berechnen Sie den Kapital | wert der Alte | mative B. (Kalkulationszi | nsfuß 6 %) | 2 | |
| 5.2 | Begründen Sie verbal die u | nterschiedlic | he Höhe der Kapitalwert | ∍. | 2 | |
| 5.3 | Ermitteln Sie den Internen (Vergleichszinsfuß 10 %) | Zinsfuß für d | ie Alternative A. | | 4 | |
| 5.4 | Beschreiben Sie kurz drei F Methoden der Investitionsre | | | namischen/ | 3 | |
| | | | | | 30 | |

Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040)

Hauptprüfung 2009 Aufgabe 4 Seite 1/2

| LÄRUNGSVORSCHI | AG |
|----------------|----|

| | LÖSUNGSVORSCHLAG | Punkte | |
|-------|---|--------|---|
| 1. | Gezeichnetes Kapital: Das Grundkapital der AG. Dies entspricht zahlenmäßig dem Nennwert aller ausgegebenen Aktien. Kapitalrücklage: Als solche sind vor allem Aufgelder bei der Ausgabe von Anteilen (Agio bei Aktienemission) auszuweisen. | on | 2 |
| 2. | Jahresüberschuss - Einstellung in gesetzliche Rücklage - Einstellung in andere Gewinnrücklagen + Gewinnvortrag = Bilanzgewinn - Dividendenausschüttung 13% von 180 Mio. € = Gewinnvortrag 40,0 Mio. € 2,0 Mio. € 5,0 Mio. € 5,0 Mio. € 24,0 Mio. € 23,4 Mio. € 0,6 Mio. € | | 4 |
| 3. | Eigenkapital nach Gewinnverwendungsrechnung: 180 Mio. € + 6 Mio. ₹ 12 Mio. € + 33 Mio. € +0,6 Mio. € = 231,6 Mio. € Eigenkapitalquote: 231,6 Mio. € / 415 Mio. € *100 = 55,81 % | €+ | 3 |
| 4.1 | Dieser Vorschlag ist nicht sinnvoll, da bei einer Kapitalerhöhung aus Gesellschaftsmitteln kein Kapitalzufluss stattfindet, sondern es sich ausschließlich um eine Grundkapitalerhöhung, nicht aber um eine Eigenkapitalerhöhung handelt. | | 2 |
| 4.2.1 | Kapitalbedarf = 80 % von 62,5 Mio. € = 50 Mio. € Der Ausgabepreis einer jungen Aktie muss folglich 50,00 € betragen. | | 2 |
| 4.2.2 | Bezugsverhältnis = 180 Mio. € / 5 Mio. € = 36:1 Wert des Bezugsrechtes= (68,50 € – 50,00 €)/(36 + 1)= 0,50 € | | 2 |
| 4.2.3 | Ausgleich des Kursverlusts des Altaktionärs. Relativer Anteil am GK kann gehalten werden. | | 2 |
| 4.2.4 | Gezeichnetes Kapital = 180 Mio. € + 5 Mio. € = 185 Mio. € Kapitalrücklage = 6 Mio. € + 45 Mio. € = 51 Mio. €. | | 2 |

Hauptprüfung 2009 Aufgabe 4 Seite 2/2 Betriebswirtschaftslehre (BKFH1040) LÖSUNGSVORSCHLAG **Punkte** B: $K_0 = -100000 + 50000/1,06 + 20000/1,06^2 + 45000/1,06^3 = 2752,61$ 2 5.1 Die Summe der Einzahlungsüberschüsse ist zwar absolut gleich hoch, die 2 5.2 Überschüsse in den einzelnen Jahren unterscheiden sich jedoch. Durch Abzinsung entsteht der Unterschied. z. B.: p = 10 % → K_0 = -1878,29 € 4 5.3 Interner Zinsf. = 6% - 4294,15*(10% - 6%)/(-1878,29 - 4294,15) = 8,78%Zukünftige Zahlungsströme können häufig nur geschätzt werden. 3 5.4 Kalkulationszinsfuß ist "willkürlich" angenommen; unterschiedliche Ergebnisse bei unterschiedlichen Kalkulationszinssätzen. Ein- und Auszahlungen werden mit dem gleichen Zinssatz ab- bzw. aufgezinst. Dies unterstellt einen gleich hohen Soll- und Habenzinssatz.